

X-Leasing, Hobro

# Leasing som genvej til drømmebilen

Leasing af biler har de seneste år slået alle rekorder i Danmark. I dag udgør leasing en tredjedel af det samlede bilsalg. Det har de kunnet mærke hos X-Leasing i Hobro, der har specialiseret sig i leasing af eksklusive biler til erhvervslivet. Vi kiggede forbi...

Mercedes, BMW, Audi eller måske en Porsche... Bilmærker, der kan tænde lysene i øjnene på alle bilelskere, men som også forbliver en drøm for fleste på grund af prisen. Hovedskurken omkring prisen er den danske registreringsafgift, hvor man skal betale op til 180 % i afgift på bilen. Dermed bliver en eksklusiv, og i forvejen dyr, bil nærmest umulig at komme i nærheden af for de fleste.

En af genvejene til at opfylde bildrømmen er leasing. Her betaler du nemlig kun en meget lille del af afgiften i den periode, du benytter bilen. Det er også ideen bag de biler, der leases ud gennem X-Leasing i Hobro, der dog kun leaser til erhvervslivet.

- Vores kunder er virksomheder, der ikke ønsker at binde store mængder kapital i biler, og som måske også har en interesse i at køre en anderledes bil.

- Vores målgruppe er primært direktører, sælgere og virksomhedsindehavere, der gerne vil have en lækker og eksklusiv bil, fortæl-

ler Anders Vad, der sammen med hustruen Rikke står bag X-Leasing.

- Vi har en del specialbiler i vores udstilling her i Hobro, men ofte foregår det på den måde, at vi har en indledende dialog med en kunde, hvor kunden kommer med sine ønsker til bilmærke, model, alder og antal kørte kilometer. Hvis vi ikke har sådan en bil på lager, så indleder vi jagten på at finde den. Det er ofte i Tyskland, at vi finder bilen, fortæller Anders.

- Herefter hjemtager vi bilen, og laver leasingaftalen gennem anerkendte samarbejdspartnere som blandt andre Nykredit. Derefter får kunden nøglerne i den aftalte leasingperiode, der oftest er på tre år, fortæller Anders.

## FINANSKRISENS INDTOG OG DYRE LUKSUSBILER?

X-Leasing blev stiftet i 2009. Udefra betragtet måske et specielt tidspunkt, idet en barsk

finanskrise nogle år forinden havde gjort sit indtog over Europa. Kombinationen mellem finanskrise og dyre luksusbiler virkede ikke umiddelbart oplagt.

- Finanskrisen havde ingen negativ betydning. Snarere tværtimod. At lease en bil, i stedet for at købe, handler jo netop om ikke at binde for mange penge og minimere et værditab, hvilket jo er vigtigt, når der er tilbagegang eller stagnation, fortæller Rikke Vad, der også røber, at ideen til virksomheden opstod, fordi parret selv havde leaset deres biler, og fordi en EU-dom i 2008 gjorde reglerne omkring billeasing i Danmark endnu mere attraktiv.

- I mange andre lande er leasing af biler meget mere fremme, end i Danmark. I Tyskland er 90 % af alle biler vel leasede, mens tallet i Danmark er cirka 30 %. Det er betydeligt højere nu end tidligere, og der forventes fortsat massiv vækst på området, fastslår Rikke.

## KUNDER I HELE DANMARK

At X-Leasing er beliggende i Hobro, skyldes Anders' og Rikkes tilhørsforhold til området, for mængden af lokale kunder er ikke overvældende.

- Vi har selvfølgelig nogle gode, lokale kunder, men ellers er vores kunder fordelt i hele landet. Vores markedsføring er også landsdækkende. Blandt andet i bilmagasiner og i de store dagblade, ligesom vi er meget aktive på internettet, hvor man på vores hjemmeside hele tiden kan se de biler, vi har på lager, fortæller Anders.

- Sidste år udvidede vi vores udstilling på Randersvej i Hobro betydeligt. Det har naturligvis betydet, at endnu flere kigger ind og ser de biler, vi har på lager, slutter Anders, der selvfølgelig selv kører i en leaset bil...



Anders og Rikke Vad, indehavere af X-Leasing.